

La formation **BAC PRO** intègre, sur les 3 années, **22 semaines de PFMP** (Périodes de Formation en Milieu Professionnel) **obligatoires**. Elles concourent à l'acquisition des compétences requises pour l'évaluation et l'obtention du diplôme avec pour objectif de développer les **capacités d'autonomie et de responsabilité du jeune** à l'issue de sa formation.



Différents régimes proposés

- ✓ **Interne**
- ✓ **½ pensionnaire (4 ou 5 jours)**
- ✓ **Externe**



Des espaces de vie et de travail



Des activités variées


**ACADÉMIE
DE NORMANDIE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*

LYCÉE POLYVALENT « CURIE – COROT »
377, rue de l'Exode - BP 290
50010 SAINT-LO Cedex

☎ : 02.33.75.67.67
Mél. : ce.0501219d@ac-normandie.fr
Site Web : <http://pmcurie.etab.ac-caen.fr>


RÉGION
NORMANDIE

BAC PRO MCV

Métiers du Commerce et de la Vente

Option A : Animation et gestion de l'espace commercial



Lycée Polyvalent Saint-Lô

CURIE-COROT

Pour entreprendre, pour réussir

BAC PRO

METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

option A

« ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL »

**LA VENTE
EN MAGASIN**



LES OBJECTIFS DE LA FORMATION :

- Participer à l'approvisionnement,
- Vendre, conseiller et fidéliser le client,
- Participer à l'animation de la surface de vente,
- Assurer la gestion commerciale de la surface de vente.

LES POURSUITES D'ETUDES

- BTS Management des Unités Commerciales,
- BTS Négociation et Relation Client,
- BTS CCST (Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques), ...

L'EMPLOI

- Employé(e) de commerce,
- Employé(e) commercial(e),
- Conseiller(ère) et vendeur(euse) spécialisé(e),
- Adjoint(e) ou responsable d'une unité commerciale.

APRES LE BAC PRO
2 POSSIBILITES

Seconde Bac Pro
FAMILLE DE METIERS

Première et Terminale Bac Pro
SPECIALITE

3ème

MRC
Métiers de la
Relation Client
(accueil, commerce et vente)

1 AN (seconde)

MCV-A
Animation et gestion
de l'espace commercial

2 ANS (1ère et Terminale)